

SALES FUNNEL WA LEADS



Trik untuk mengelola database mentah nomor WhatsApp yang Anda dapatkan agar tidak terjebak dalam cara promosi spamming yang seringkali menjadi penyebab konversi penjualan rendah. Ini juga merupakan tahap membangun list legal Anda.

Sales Funnel WA Leads

Mengolah Database Mentah jadi List Legal

Database Mentah

List no WA yang Anda dapatkan hasil ekspor dari grup milik orang lain atau dari internet, kita sebut database mentah.

Jika ingin memanfaatkannya, Anda harus mengolahnya terlebih dahulu dengan cara memanggil mereka untuk masuk ke dalam list legal Anda secara suka rela.

Suka rela adalah kuncinya. Tidak boleh dengan cara paksa atau ‘menculiknya’.

Manfaatnya untuk Anda:

- Menghindari anggapan spam
- Relationship yang lebih baik
- Konversi penjualan lebih tinggi
- Kolam uang jangka panjang

Database mentah adalah *Cold Market*, belum mengenal siapa Anda dan sama sekali tidak efektif jika dijadikan target untuk berjualan secara langsung.

Mengolah Database Mentah

Cara mengolah database mentah ini adalah dengan menawarkan konten atau *Lead Magnet* bermanfaat misalnya bisa dengan memberikan ebook atau video gratis yang berhubungan dengan bidang jualan Anda.

Sebagai contoh saja Anda jualan parfum. Anda membuat ebook pdf dengan judul: “*Rahasia Parfum untuk Hidup yang Luar Biasa*”

Cara membuatnya sangat mudah yaitu cukup mengetik seperti biasa di *Ms.Word* dan save as ke format PDF.

Yang sedang Anda baca ini juga merupakan Ebook PDF.

Sedangkan jika Anda lebih tertarik membagikan video maka ada dua pilihan untuk membuatnya yaitu:

- Menggunakan software perekam layar komputer
- Menggunakan kamera

Salah satu software perekam layar komputer yang populer dan banyak digunakan para internet marketer adalah *Camtasia Studio*.

Tahapannya buatlah slide presentasi di *Power Point* lalu presentasikan dengan baik. Semua aktivitas Anda di layar komputer termasuk suara Anda bisa terekam ketika mengaktifkan *Camtasia Studio*.

Untuk meinput suara dengan kualitas yang lebih bagus Anda bisa menggunakan *Microphone*.

Di *Camtasia Studio* setelah perekaman selesai Anda juga bisa langsung mengedit videonya. Anda bisa kombinasikan dengan animasi, berbagai jenis effects, backsound dll untuk kemudian merendernya menjadi sebuah video utuh yang menarik.

Selain menggunakan software perekam layar Anda juga bisa membuat video dengan bantuan kamera.

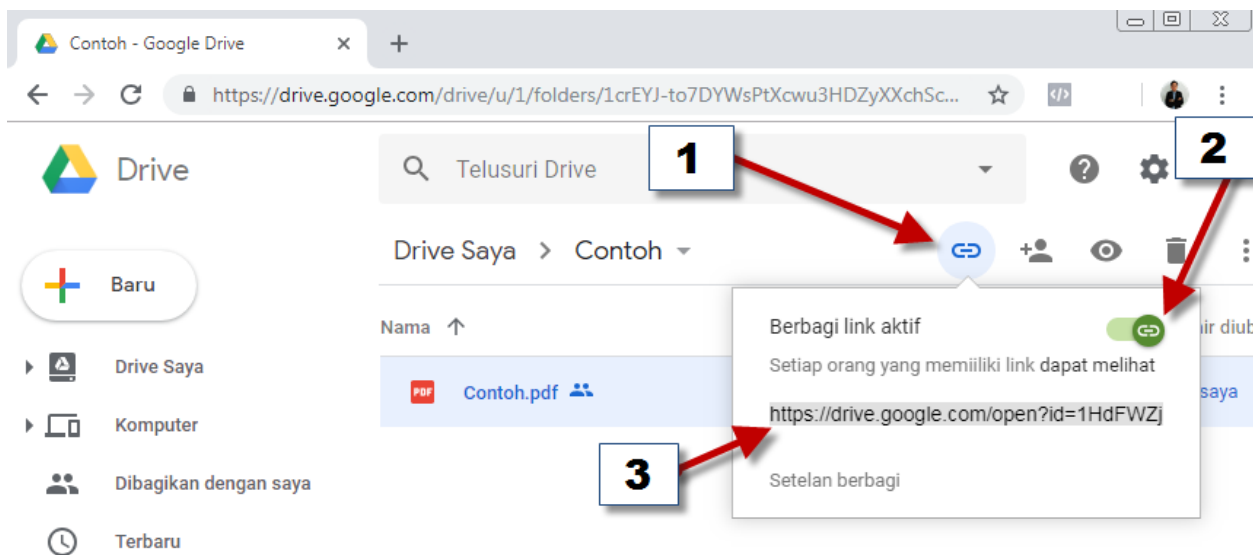
Anda bisa presentasi di white board atau slide presentasi dengan layar proyektor atau bisa juga berbicara secara langsung seperti reporter berita di televisi.

Membuat Link Download Ebook

Saya asumsikan *Lead Magnet* Anda berbentuk ebook dan Anda sudah selesai membuatnya.

Anda bisa upload atau simpan ebook Anda di media penyimpanan online misalnya di *Google Drive*.

Kunjungi drive.google.com dan pastikan Anda login menggunakan email gmail Anda.

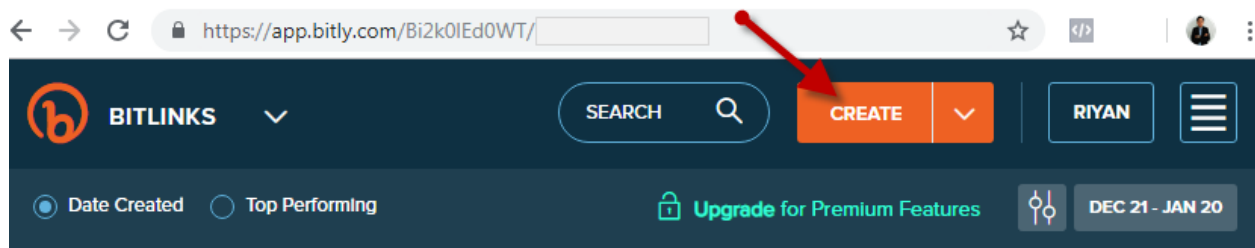


Setelah ebook terupload langkah yang perlu Anda lakukan:

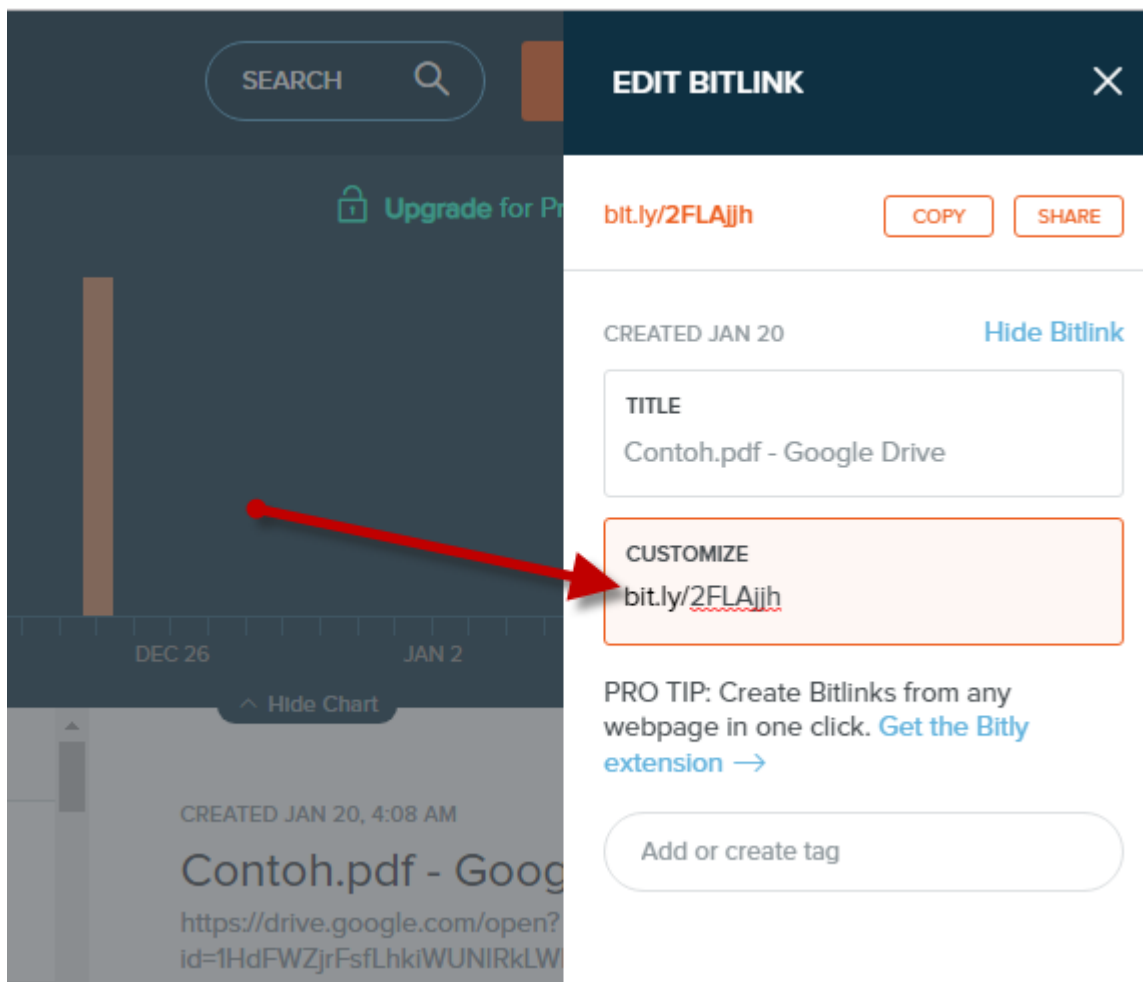
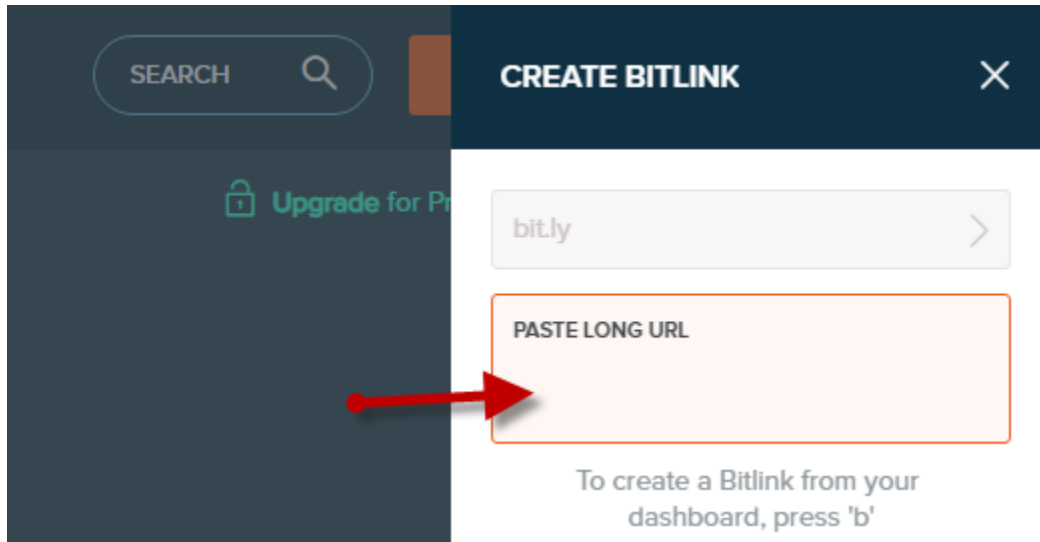
1. Ambil link ebooknya dengan cara klik ebooknya lalu klik icon rantai
2. Aktifkan tombol berbagi
3. Blok link yang muncul lalu copy. Itulah link download ebook yang bisa Anda berikan kepada orang-orang yang berminat dengan ebook Anda

Karena linknya terlalu panjang dan tidak beraturan sehingga sulit diingat serta tidak enak dilihat maka Anda bisa bungkus atau pendekan dengan layanan pemendek link seperti bitly.com

Pastikan Anda daftar *Bitly* dulu jika memang sebelumnya belum pernah menggunakan layanan ini. Selanjutnya silakan Anda login.



Di dalam dashboard *Bitly* silakan klik tombol create. Lalu paste link dari *Google Drive* di kolom yang tersedia.



Secara otomatis link bitly akan terbentuk dan Anda juga bisa mengeditnya dengan kata yang mudah untuk diingat.

Selanjutnya link *Bitly* tersebut bisa Anda simpan di catatan handphone. Misalnya:

“Baik terima kasih untuk ketertarikan Anda. Ini link download ebooknya bit.ly/xxxx. Semoga bermanfaat ya teman. ^ _ ^”

Pengiriman Pesan WA Pertama

Setelah link download ebook siap maka selanjutnya adalah mengirim pesan WA pertama Anda kepada database mentah untuk menawarkan akses ebook yang Anda buat.

Poin-poin penting yang sebaiknya ada di dalam pesan WA pertama Anda ini adalah:

- 1] Salam dan perkenalan diri
- 2] Penawaran gratis
- 3] Call to action
- 4] Ucapan terima kasih
- 5] Cara unsubscribe

Contoh:

“Assalamualaikum. Salam kenal saya XXX pengusaha parfum dari Jakarta.

Saya menekuni dunia parfum ini kurang lebih 11 tahun dan Alhamdulillah dalam prosesnya saya mendapatkan banyak pengetahuan menarik seputar parfum.

*Salah satunya saya tuangkan dalam ebook PDF **“Rahasia Parfum untuk Hidup yang Luar Biasa”***

Isi Pembahasan Ebook ini diantaranya:

- 1] Parfum Karakter untuk Pribadi Spesial*
 - 2] Parfum Mood Booster yang Ajaib*
 - 3] Parfum Disukai Pria Mapan*
 - 4] Parfum untuk Konsentrasi & Stamina Fisik*
 - 5] Parfum untuk Membuat Hari Ceria dan Semangat*
 - 6] Parfum Rileksasi & Anti Stres*
 - 7] Membaca Karakter Orang dari Pilihan Parfumannya*
- dll*

Jika Anda berminat membaca ebook ini secara GRATIS cukup balas chat ini dengan “MINAT” maka saya akan kirimkan link download ebooknya. Disini tujuan saya berbagi pengalaman saja ya teman.

Terima kasih atas waktunya. Semoga rezeki Anda berkah dan berlimpah. Aamiin

**Jika Anda merasa terganggu tidak ingin menerima pesan WA saya lagi bisa balas dengan kata “STOP”*

Kalau Anda perhatikan pesan WA di atas sama sekali tidak ada unsur jualan produk secara langsung. Anda melakukan 4 hal dalam satu pesan tersebut:

- Membagikan konten bermanfaat
- Mengenalkan siapa Anda
- Dan memfilter database mentah jadi legal
- Menciptakan interaksi awal

Penting untuk Anda pahami bahwa:

1. Interaksi adalah awal terjadinya transaksi
2. Penjualan 83% terjadi karena buyer mengenal baik (percaya) atau tertarik dengan penjualnya
3. Tidak ada orang yang senang dijual apalagi oleh orang asing yang baru pertama kali datang

Strategi Komposisi Ebook

Agar hasilnya maksimal maka ebook yang Anda buat harus mampu memenuhi tujuan berikut:

- Memberi pengetahuan bermanfaat
- Menjadikan pembaca kenal lebih jauh siapa Anda
- Membuat mereka tahu bahwa Anda adalah orang yang berkompeten atau menguasai bidang tersebut
- Membuat mereka tahu cara mendapatkan konten lanjutan dan cara menghubungi Anda

Komposisi ebook yang saya sarankan:

1. Konten utama yang berkualitas baik dari segi isi pengetahuannya maupun cara penyampaiannya
2. Informasi terkait prestasi dan kegiatan Anda terutama dibidang yang berhubungan dengan produk yang Anda jual
3. Media untuk mendapatkan konten lanjutan seperti blog, channel youtube, instagram, telegram dll
4. Saluran kontak Anda yang bisa dengan mudah mereka hubungi untuk komunikasi personal

Buatlah ebook yang berbobot tetapi tetap ringan untuk dibaca. Selamat berkreasi!